

EP Engineering GmbH ist der Anbieter für das komplette Produkt- & Dienstleistungsspektrum im Bereich der hochgenauen Flow Messtechnik.

Am Standort Niederstetten haben wir ab sofort folgende Stelle zu besetzen:

Vertrieb & Marketing: Schwerpunkt CRM (m/w/d)

in Vollzeit

Ihre Aufgabengebiete:

- Auf- und Ausbau der Kundenbindungsstrategien über verschiedene CRM-Kanäle
- Auf- und Ausbau des strategischen Partner-Netzwerkes (Fachverbänden, Institutionen, B2B-Plattformen)
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung der Social Media-Strategie
- Aktive Teilnahme an nationalen und internationalen Messen
- Veröffentlichung von Content
- Zusammenarbeit mit Vertriebs- & Marketingleitung

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Berufsausbildung bzw. Studium
- Berufserfahrung im Bereich CRM wünschenswert
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Interesse an technischen Innovationen und der Digitalisierung sowie ein Verständnis für die Anforderungen und Strukturen im B2B Vertrieb
- Sie sind es gewohnt, Ihre Englischkenntnisse in Wort und Schrift anzuwenden
- Zu Ihrer täglichen Arbeit gehören die gängigen Microsoft Office Anwendungen
- Darüber hinaus besteht die Bereitschaft zu Dienstreisen



Gleitzeit



Kantine



Essens-
zulage



Moderne
Arbeits-
plätze



Moderne
IT-Struktur



Events



Rabatt-
Aktionen



Handy



Betr.
Alters-
vorsorge



Betr.
Kranken-
Versich.



Internet-
zugang



Vorsprung
durch
Internationalität

Wir bieten:

Wir bieten ein angenehmes Betriebsklima in einem modernen, mittelständischen Unternehmen mit flachen Hierarchien. In unserem Team arbeiten Sie eigenverantwortlich in einem kunden- und mitarbeiterorientierten Umfeld mit flexiblen Arbeitszeiten. Alle arbeiten trotz der unterschiedlichen Aufgaben auf Augenhöhe zusammen! Wenn Sie diese herausfordernde Aufgabenstellung und die Mitarbeit in einem Team ansprechen, senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an: bewerbung@ep-e.com